

REGRAS E PROCEDIMENTOS DE REMUNERAÇÃO

OBJETIVO E VIGÊNCIA

A Política de Remuneração (“Política”) têm por objetivo informar as modalidades e formas de remuneração recebidas pelo PICPAY INVEST DTVM (“PICPAY INVEST” ou “Distribuidor”) relacionadas à atividade de distribuição e/ou intermediação de Produtos de Investimento, nos termos da Resolução CVM nº 179/23 e Código de Distribuição da Anbima – Associação Brasileira das Entidades dos Mercados Financeiro e de Capitais (“Anbima”).

O PICPAY INVEST DTVM (“PICPAY INVEST” ou “Distribuidor”) é uma instituição financeira autorizada a funcionar pelo Banco Central do Brasil e uma distribuidora de títulos e valores mobiliários autorizada a funcionar pela Comissão de Valores Mobiliários, que tem como atuação principal a intermediação/distribuição de valores mobiliários e produtos de investimentos.

Esse normativo é uma versão simplificada da Política interna de Remuneração. A data de vigência acompanhará a data do vencimento da Política principal (Política de Remuneração).

ASPECTOS GERAIS

Atividade de distribuição e intermediação, Portfólio de produtos e critérios para recomendação

O PICPAY INVEST presta o serviço de distribuição e intermediação de Produtos de Investimento por meio de seus colaboradores.

O PICPAY INVEST distribui Produtos de Investimento de terceiros, tais como: Fundos, Renda fixa e Títulos Públicos. Esses produtos podem ser concorrentes por apresentarem características similares como (i) taxas, (ii) condições, (iii) prazo e (iv) ativos subjacentes.

A oferta de Produtos de Investimento é feita com base no perfil de investidor do cliente, respeitando o percentual máximo de tolerância de risco da carteira, nos termos da Política de *Suitability*, com o objetivo de oferecer sempre os produtos mais adequados aos perfis dos clientes.

Adicionalmente, para recomendação de produtos, o processo de oferta deve garantir que:

- (i) a divulgação do produto esteja de acordo com a regulamentação e as melhores práticas de mercado;
- (ii) que o cliente tenha o perfil de investidor adequado ao produto ofertado e esteja sempre atualizado;
- (iii) que, antes de contratar o produto, tenham ciência, por meio do termo, dos riscos assumidos.

Formas e arranjos de remuneração

A remuneração do PICPAY INVEST, pela distribuição e intermediação de Produtos de Investimento, ocorre por meio de comissionamento através da contratação por tipo de produto ou transação e pode variar conforme detalhamento abaixo:

Fundos de Investimento	Recebe um percentual da taxa de administração e da taxa de performance, a depender do volume aplicado pelo cliente no ativo.
-------------------------------	--

Renda Fixa (secundário)	No mercado secundário de crédito privado: recebe um percentual sobre o valor negociado pelo cliente – <i>spread</i> . Tal percentual é calculado pela diferença entre: a) a taxa de venda praticada pelo mercado no momento ("ask") e a taxa paga pelo cliente ao PICPAY INVEST, quando o cliente compra o ativo de Renda Fixa e; b) a taxa de compra praticada pelo mercado no momento ("bid") e a taxa paga pelo PICPAY INVEST ao cliente, quando o cliente vende o ativo de Renda Fixa.
--------------------------------	--

Conflitos de interesse e mitigadores

O PICPAY INVEST recebe comissões pela distribuição de produtos de investimento, o que pode influenciar a recomendação de determinados produtos ou operações aos clientes.

Além de distribuir produtos de terceiros, o PICPAY INVEST também oferece produtos emitidos por empresas do próprio grupo econômico, o que pode resultar em uma maior frequência na recomendação deste tipo de produto.

Adicionalmente, pode haver um potencial conflito de interesse, uma vez que o PICPAY INVEST pode participar como contraparte em negociações realizadas diretamente com os investidores.

O PICPAY INVEST adota mecanismos de controle para evitar potenciais conflitos de interesse na recomendação de produtos que possam ser mais vantajosos para o distribuidor, mas que não estejam alinhados aos limites da carteira do cliente e à sua tolerância ao risco, conforme definido em seu perfil de *Suitability*.

O PICPAY INVEST se compromete a fornecer todos os documentos relacionados ao produto ou oferta, garantindo que o cliente tenha acesso às informações necessárias para tomar uma decisão de investimento consciente e dentro do seu perfil de risco.

Para reduzir o risco de conflito de interesse, a remuneração dos profissionais pela distribuição de produtos próprios e de terceiros é equilibrada, eliminando incentivos que possam favorecer a oferta de produtos próprios.

As medidas adotadas abrangem, entre outras iniciativas, a implementação de políticas internas, a realização de treinamentos periódicos anuais, a segregação física e lógica, o controle das certificações dos profissionais que oferecem produtos e o monitoramento da alocação desses produtos.

DISPOSIÇÕES FINAIS

Informações específicas sobre a remuneração a ser auferida pelo PICPAY INVEST nas operações de investimento e/ou desinvestimento contratadas pelo investidor com Produtos de Investimento enquadrados na definição legal de Valores Mobiliários, serão disponibilizadas pela PICPAY INVEST no mesmo momento e ambiente de transmissão das respectivas ordens pelo investidor.



Nas hipóteses em que o cliente ordenar uma operação por canal alternativo, será disponibilizada informe de investimentos, toda vez que ocorrer uma operação via mesa, que conterà as informações quantitativas recebidas pelo PICPAY INVEST, a título de remuneração.

Ainda, será disponibilizado, trimestralmente, o Extrato Trimestral contendo informações consolidadas por modalidade de investimento sobre as remunerações auferidas pelo PICPAY INVEST nas operações de investimento e/ou desinvestimento contratadas pelo investidor com Produtos de Investimento enquadrados na definição legal de Valores Mobiliários durante o período observado.

Link para portal de educação financeira da ANBIMA "Como Investir":
<https://comoinvestir.anbima.com.br>